

MalpensaNews

Perché aprire un franchising assistenza anziani può rivelarsi un ottimo investimento

divisionebusiness · Tuesday, March 1st, 2022

In giro per il web, moltissimi internauti domandano se **davvero convenga aprire un franchising assistenza anziani** ricevendo però risposte contrastanti che non aiutano. Notando il fenomeno sul web, abbiamo deciso di condurre una sorta di **studio scientifico** per giungere ad una risposta soddisfacente. Il primo passo è stato confrontare una serie di importanti dati: l'indice di anzianità, il rapporto tra giovani ed anziani, il **numero di over 65** e di persone con gravi limitazioni motorie, giusto per citarne alcuni.

A poco a poco, dai dati esaminati, è emerso il quadro della situazione. L'Italia vanta **un tasso di anzianità che è tra i più alti in Europa** ed un'importante fetta della popolazione composta da over 65. Nel dettaglio, dal 2002 ad oggi, si è registrato un incremento degli over 65 con gravi limitazioni motorie. Pertanto, **le possibilità di guadagno certo non mancano** per chiunque decidesse di dedicarsi a tempo pieno all'assistenza domiciliare di persone anziane.

Cosa dovrebbe fare un franchising per anziani

Descritta l'organizzazione della popolazione sul territorio nazionale, è tempo di aprire un focus sui **vantaggi franchising** e sui servizi assistenziali più richiesti al momento. Come accade in altri settori, il nuovo business dovrebbe prendere vita offrendo magari **un servizio di badanti a domicilio**, mettendo a disposizione operatori/operatrici capaci di tenere compagnia all'anziano e di aiutarlo nelle faccende domestiche.

Per accedere al 23% degli over 65 con limitazioni motorie e al **59% degli ultraottantenni con malattie croniche** (Alzheimer, Parkinson, diabete, etc.) non può mancare un servizio di assistenza domiciliare h24, 7su 7. Considerando che questi soggetti potrebbero aver bisogno di **assistenza sanitaria**, assistenza infermieristica e di svolgere sessioni di fisioterapia, non sarebbe un errore guardare all'inserimento di **personale sanitario nell'organico del franchising**.

Tra i servizi più richiesti sul mercato, c'è anche **la telemedicina**. Oggigiorno, l'innovazione tecnologica permette di **ricevere pareri, consulti e suggerimenti da esperti**, senza procedere al trasferimento dell'anziano presso strutture ospedaliere. In conclusione, ne deriva una grossa **opportunità per chi ha familiari con difficoltà motorie**.

Cosa dovrebbe offrire un franchising assistenza domestica ai

centri affiliati

Un franchisor che tenga alle prospettive di guadagno degli affiliati dovrebbe offrire **una serie di vantaggi**, così da partire con il piede giusto. Dunque, è fondamentale il **trasferimento Know – how** e la messa a punto di un corso di formazione per apprendere le skill più importanti. Molto spesso, quanto detto si accompagna all'**assegnazione di un tutor**, con il compito di sostenere la crescita del nuovo arrivato e di chiarire eventuali dubbi.

Nell'era di dominio di **internet e dei social network**, meglio evitare chi non è in grado di riconoscerne le concrete potenzialità. Nel pensiero di chi scrive, si tratta di elementi da non trascurare nel tentativo di **ampliare il bacino di utenza**. Al tempo stesso, bisogna imparare a riconoscere le moderne tecniche pubblicitarie, meccanismi SEO/SEM ed i **segreti di Google ADS**. Il successo di chi entra in un franchising dipende da **un mix tra formazione e corretto uso degli strumenti tecnologici**.

This entry was posted on Tuesday, March 1st, 2022 at 10:27 am and is filed under [News](#)
You can follow any responses to this entry through the [Comments \(RSS\)](#) feed. You can leave a response, or [trackback](#) from your own site.